



DAS SIND WIR

Partnervertrieb

Mission.

Mehr Wow fürs Kundenerlebnis.

BAUFINEX[®]



Euer Partnerservice.

- Unser Ziel ist es, dich durch den gesamten **Onboarding-Prozess deiner Vermittler:innen** zu führen, bis sie vollständig auf unserem BAUFINEX Marktplatz aktiv sind und ihre ersten Finanzierungsanträge einreichen können.
- Wenn es darum geht, das **Onboarding für den GenoBerater und GenoMakler** zu starten, bist du bei uns an der richtigen Adresse. Wir sind deine erste Anlaufstelle für alle Fragen und Anliegen, die während dieses Prozesses auftauchen.
- **Aber das ist nicht alles:** Egal ob es um Fragen zum Marktplatz, Änderungen an Bestandsdaten, Provisionen, Reportings oder technische Herausforderungen geht - wir sind hier, um dir zu helfen und sicherzustellen, dass du immer den Überblick behältst.

Eure Key-Account-Manager:innen.

- Wir sind deine Ansprechpartner:innen für alles rund um die **Vertriebsstrategie im Plattformgeschäft**. Das bedeutet, wir führen nicht nur regelmäßige Quartale und Jahresgespräche, sondern helfen auch dabei, die Ziele der Bank festzulegen und daraus konkrete Maßnahmen abzuleiten.
- Wenn es darum geht, **Entscheidungsträger von der Einführung der BAUFINEX Lösungen zu überzeugen** – sei es beim Einstieg in das Plattformgeschäft oder der Implementierung von GenoBerater und GenoMakler – stehen wir dir zur Seite.
- Zusätzlich bieten wir Unterstützung bei der Gestaltung der Vermittlerbetreuung und helfen dabei, **neue Vertriebspartner:innen zu gewinnen oder bestehende Vertriebspartner zu aktivieren**, sei es durch gemeinsame Veranstaltungen oder persönliche Gespräche, ganz gleich ob vor Ort oder digital.

Partner-Account-Manager:in.

- Das perfekte Bindeglied zwischen Kundenberater:innen und Key-Account-Manager:innen.
- Unser Ziel ist es, dich als Partnerbank in jeder Phase der Zusammenarbeit bestmöglich zu unterstützen und die Betreuung deiner Vertriebspartner noch erfolgreicher zu gestalten.
- Von der Organisation regionaler Netzwerkveranstaltungen über die Koordination wichtiger Termine bis hin zu exklusiven Trainings für der Vertriebspartner:innen.
- Wir aktivieren Vertriebspartner:innen, koordinieren gezielte Vertriebsmaßnahmen und stehen dir mit Baufinanzierungsexpertise zur Seite, damit Anfragen schnell und kompetent gelöst werden.



Lars Löffler

Teamleiter Partnervertrieb



Marvin Hagge

Prokurist &
Unitleiter Partnervertrieb

Yannik Mewes

Key-Account-Manager Nord



Tonko Cikojevic

Senior Manager Key-Account-Management
& KAM Region Mitte



Frank Müll

Key-Account-Manager Verbundpartner



Daniel Kiefert

Senior Key-Account-Manager Süd



Tina Köcher

Key-Account-Managerin Süd



David Koch

Key-Account-Manager Mitte



Lukas Sonnenschein

Key-Account-Manager Nord



Julia Thiele

Key-Account-Managerin West





**Tina Köcher**

69-75

**Frank Müll**

54, 66-68, 76-79

**Lars Löffler**

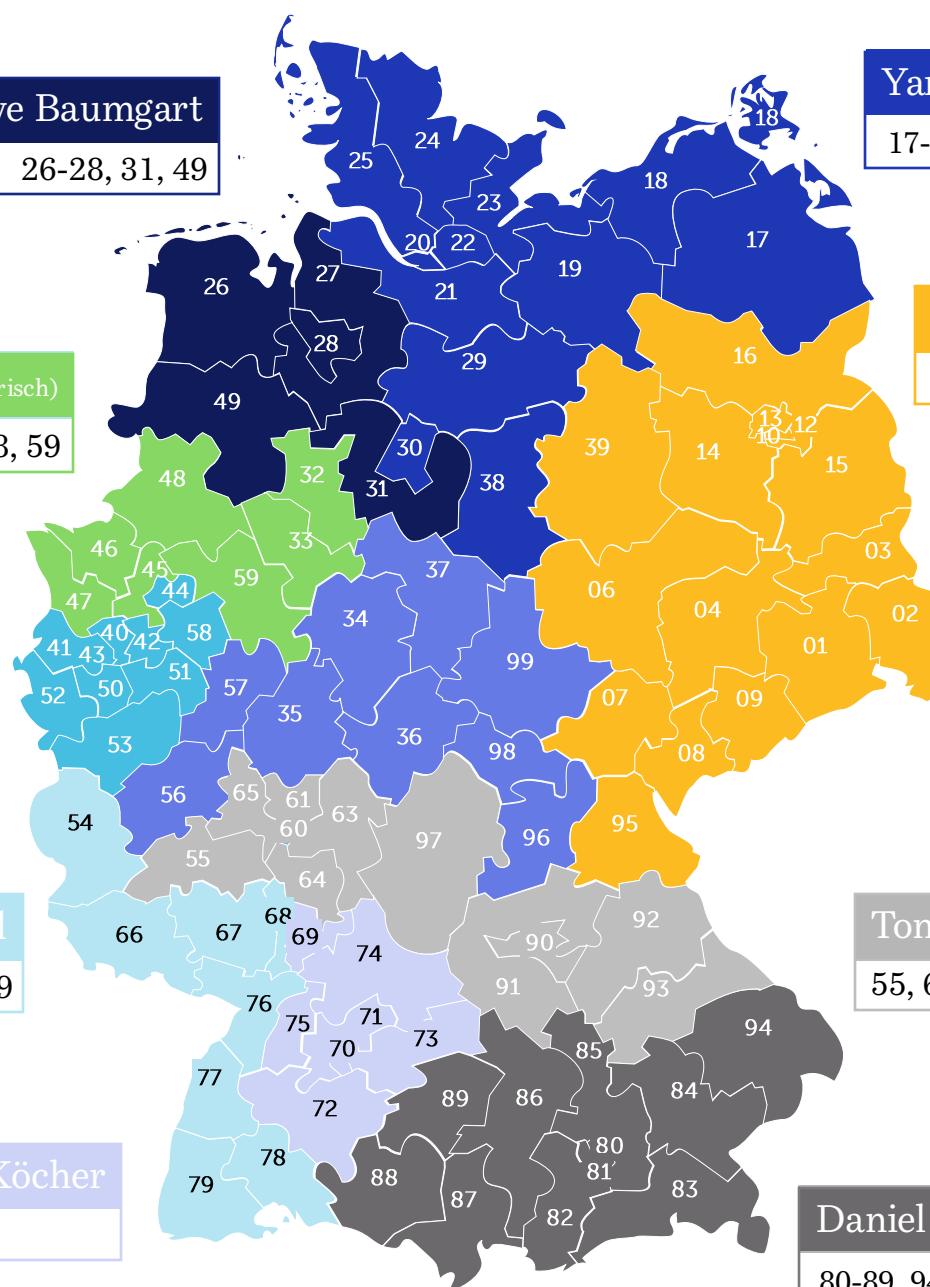
40-41, 44, 50-53, 58

**Lars Löffler (kommissarisch)**

32-33, 42, 45-48, 59

**Uwe Baumgart**

26-28, 31, 49

**Yannik Mewes**

17-25, 29, 30, 38

**Lukas Sonnenschein**

01-04, 06-10, 12-16, 39, 95

**David Koch**

34-37, 56-57, 96, 99

**Tonko Cikojevic**

55, 60-61, 63-65, 90-93, 97

**Daniel Kiefert**

80-89, 94



So erreichst du uns.

0 800 8 000805.

BAUFINEX



Wir freuen uns auf eine
partnerschaftliche Zusammenarbeit.

BAUFINEX®